



Objectifs :

Connaître les caractéristiques du statut d'Agent Commercial
Connaître les obligations juridiques et comptables
Optimiser sa situation fiscale
Optimiser ses revenus
Maîtriser sa couverture sociale
Savoir sortir du dispositif
Cesser son activité

Public concerné et prérequis :

Public : Manager, conseillers indépendants
Aucun prérequis

Moyens pédagogiques et techniques :

Documents et supports de formation projetés
Exposés théoriques
Etude de cas pratiques
Mise à disposition de documents supports à la suite de la formation

Durée, effectifs :

7 heures.
10 stagiaires.

Programme :

Matin :

Accueil/présentation/recueil des attentes

Les principales caractéristiques du statut d'agent commercial

Obligations juridiques

Situation fiscale de l'agent commercial

Après-midi :

Obligations

Couverture sociale

Cessation d'activité

Optimisation du statut

Modalités d'évaluation des acquis :

Quiz de validation des acquis

Sanction visée :

Formation professionnelle continue

Matériel nécessaire pour suivre la formation :

Ordinateur

Cahier

Délais moyens pour accéder à la formation :

Inscription 20 jours avant le premier jour de formation dans le cadre de la prise en charge par les organismes financeurs

OFPROIMMO



Inscription 1 jour avant le premier de jour de formation si aucune prise en charge par les organismes financeurs

Accessibilité aux personnes en situation de handicap :

Dans le cadre de l'obligation d'accueillir les personnes handicapées en formation sans discrimination, et de garantir l'égalité des droits et des chances des personnes handicapées pour accéder à la formation et à la qualification. Ofproimmo s'assure de l'accès à l'ensemble des locaux de formation et a mis en place, pour tous les aspects pédagogiques. Référent handicap : Sophie Bergeron qui peut-être contacté à l'adresse suivante : ofproimmo@gmail.com

Tarif :

245,00 €

OFPROIMMO